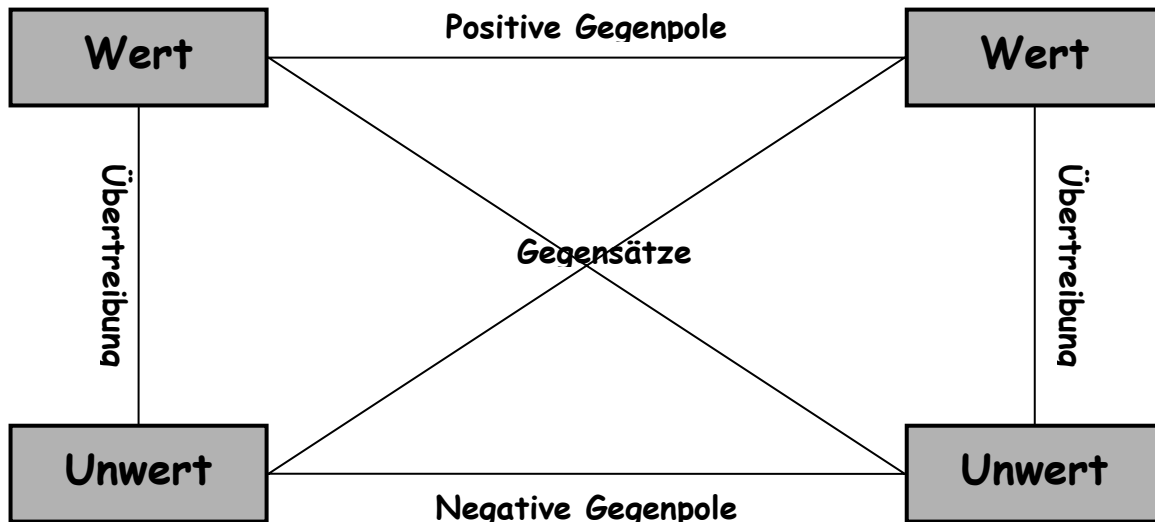


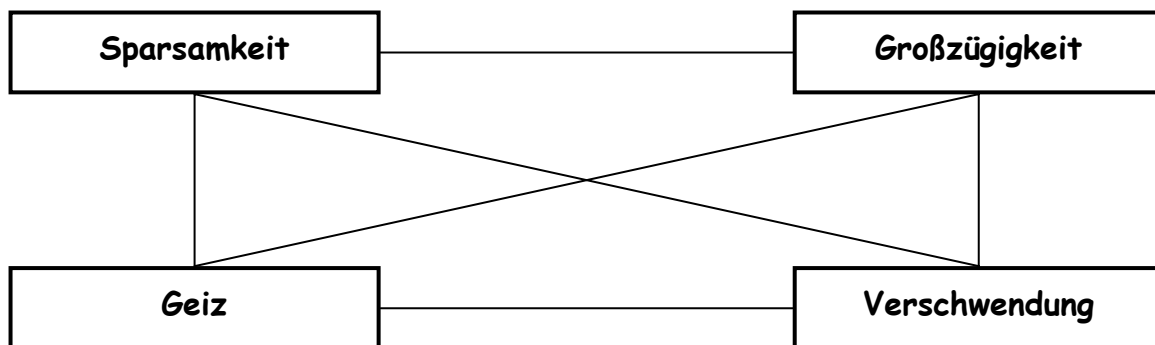


Das Werte-Quadrat



Worin besteht der Nutzen des Werte-Quadrats? Hinter fast jedem Verhalten, lässt sich eine positive Absicht des Handelnden erkennen. Um eine Verständigungsbasis herzustellen, ist es hilfreich, den Gesprächspartner bei dieser positiven Absicht abzuholen.

Beispiel



Wenn wir in einer Diskussion geteilter Meinung sind, fallen uns in der Regel die negativen Seiten unserer Gesprächspartner - die Unwerte - auf. Denken Sie an eine Besprechung, ein Mitarbeiter-Gespräch oder eine Konfliktsituation: Welche negative Eigenschaft Ihres Gesprächspartners ist Ihnen „aufgestoßen“? Tragen Sie diese Eigenschaft in eines der beiden unteren Felder ein und vervollständigen Sie anschließend das Werte-Quadrat.

Quelle: Helwig, Schulz von Thun